

## Test Van welke beïnvloedingstechniek maak jij het meest gebruik?

Hieronder volgen een viertal technieken met elk 8 uitspraken. Geef elke uitspraak een cijfer. Dit pas ik: 1 – nooit toe, 2 – soms toe, 3 – regelmatig toe, 4 – vrij vaak toe, 5 – heel vaak toe.

### INSPIREREN

1	Ik spreek anderen aan op hun waarden en verwachtingen	
2	Ik maak anderen enthousiast met mijn woorden	
3	Ik richt mij op prestaties van het team	
4	Ik appelleer altijd aan gemeenschappelijke doelen	
5	Ik kan verwoorden waar anderen alleen over dromen	
6	Ik roep een gevoel op van we gaan er samen voor	
7	Ik heb er alle vertrouwen in dat het ons lukt	
8	Ik kan een levendig en spannend beeld schetsen	
Totaal aantal punten:		

### PERSOONLIJK AANSPREKEN

9	Ik luister aandachtig naar anderen	
10	Ik geef het ruitelijk toe als ik iets fout heb gedaan	
11	Ik vraag de mening van anderen voor ik met mijn eigen ideeën kom	
12	Ik ben open over wat mij persoonlijk raakt	
13	Ik geef mensen de verantwoordelijkheid voor belangrijke taken	
14	Ik probeer me echt in anderen in te leven	
15	Ik wil altijd zeker weten dat ik het begrepen heb	
16	Ik zorg dat iedereen de kans krijg om zijn mening te geven	
Totaal aantal punten:		

### LOGISCH REDENEREN

17	Ik heb altijd feiten en cijfers achter de hand om mijn argumenten te staven	
18	Ik zie snel minpunten in andermans ideeën	
19	Ik kom altijd wel met een nieuw idee	
20	Ik aarzel niet anderen in te zetten ter ondersteuning van mijn zaak	
21	Ik gebruik mijn positie om mijn plannen door te drukken	
22	Ik hou wel van de scherpe kantjes van een goed logisch debat	
23	Ik sta gewoonlijk klaar met een tegenargument	
24	Ik verdedig mijn ideeën graag	
Totaal aantal punten:		

### VERWACHTINGEN DUIDELIJK MAKEN

25	Ik verleen anderen graag een gunst om iets voor elkaar te krijgen	
26	Ik maak mensen duidelijk wat ik van hen verwacht	
27	Ik beloon mensen voor hun succes	
28	Ik ben niet bang om mindere prestaties aan te pakken	
29	Als het nodig is zet ik mensen onder druk om iets gedaan te krijgen	
30	Ik marchandeer en onderhandel graag met mensen	
31	Ik denk dat de meeste mensen handelen uit angst en hebzucht	
32	Ik prijs mensen als ze hun werk goed gedaan hebben	
Totaal aantal punten:		

Tel de punten per techniek op en ontdek jouw favoriete beïnvloedingsstijl.

Wanneer je op een van de technieken hoog scoort (28 punten of meer), dan gebruik je waarschijnlijk één bepaalde techniek. Dat kan nadelig zijn, omdat niet elke techniek in alle situaties even effectief is.